

FORMATION

« ALLEGATIONS NUTRITIONNELLES ET DE SANTE, REVENDICATIONS BEAUTE, PUBLICITE TROMPEUSE »

DEUX MATINÉES: JEUDI 7 & VENDREDI 8 NOVEMBRE 2024

DOSSIERS JUSTIFICATIFS D'ALLÉGATIONS, TEST CONSOMMATEURS, ÉTUDES CLINIQUES, PUBLICATIONS SCIENTIFIQUES : VALORISATION ET MISE EN AVANT DES RÉSULTATS

Les 7, 8 Novembre 9h00 - 12h30



Objectifs

- Valider ses acquis réglementaires concernant les allégations de santé.
- Appréhender les contraintes et les risques.
- Etudier et expérimenter sur un ou plusieurs cas concrets.
- Avoir les clés pour mettre er place une stratégie de communication adaptée.
- Questions/Réponses Echange et débat sur le sujet

Public concerné

 Toute personne impliquée dans le processus de développement et/ou de commercialisation de denrées alimentaires (DG, chef de projet, services R&D, réglementaire ou marketing).

<u>Prérequis</u>

• Pas de prérequis particuliers.

- Connexion des participants
- Présentations / Tour de table des attentes et objectifs de chacun

Rappels réglementaires: Point à date

- Champ d'application
- Allégations génériques
- Allégations relatives aux substances végétales, où en sommes-nous?
- Focus sur certaines particularités des allégations nutritionnelles (allégations comparatives, allégations « sans »
 ..) et des allégations de santé (allégations enfants, revendications beauté, effets bénéfiques généraux non spécifiques le cas particulier des probiotiques -, flexibilité du libellé...)
- Quiz, exercices: valider ses acquis

Origine des preuves scientifiques

- Obtention de données propres
- Les essais cliniques:
 - Quels sont les principaux prérequis (caractérisation, population, choix des critères principaux et secondaires...)
 - Quelles sont les exigences à prendre en compte ?
- · Les « tests consommateurs »
 - Comment les mettre en place ?
 - Comment peuvent-ils nous servir?
- Quiz, exercices: valider ses acquis

Exploitation des preuves scientifiques et mise en œuvre de la communication santé

- Comment ? communication des résultats auprès du grand public, des professionnels de santé, en B to B. Sur quels supports promotionnels ? conditionnement primaire et secondaire, catalogue, site internet, blog, leaflet, les influenceurs et les réseaux sociaux
- Recommandations









FORMATION

« ALLEGATIONS NUTRITIONNELLES ET DE SANTE, REVENDICATIONS BEAUTE, PUBLICITE TROMPEUSE »



FORMATRICE







- Directrice Scientifique de Pharmanager Development
- Responsable du pôle scientifique Aliments, Spécialités pharmaceutiques, Cosmétiques, Nutrition animale, Biocides Ingénieur Nutrition & Santé, spécialiste de la réglementation de la Nutrition animale

MOYENS PÉDAGOGIQUES PENDANT LA FORMATION

La formation se fera par l'outil de visioconférence Teams (un lien sera envoyé aux participants avant la formation pour y accéder). Le support de formation (Powerpoint) sera présenté en alternant exposés et discussions avec les formateurs. Remise d'une documentation pédagogique en version électronique.

MODALITÉS DE SUIVI, D'ÉVALUATION DE LA FORMATION

Evaluation des acquis à compléter en fin de formation, attestation de suivi de formation.

DATE ET LIEU - 2 MATINÉES DE WEBINAR

Jeudi 7 & Vendredi 8 Novembre 2024 (9h00 - 12h30)

TARIF PAR SESSION

750 € HT (TVA : 20 %, soit 900 € TTC)

Pour vos demandes de prises en charge par votre Opérateur de Compétence (OPCO) Pharmanager Development possède un numéro de déclaration d'activité : 5249 03216 49.









BULLETIN D'INSCRIPTION

SESSION: « ALLEGATIONS NUTRITIONNELLES ET DE SANTE, REVENDICATIONS BEAUTE, PUBLICITE TROMPEUSE - WEBINAR (LES 7, 8 NOVEMBRE 2024 DE 9H00 À 12H30) »

nsable Formation de la société (e-mail obligatoire): t : Personne signataire de la convention de formation)	
PARTICIPANTS	
NOM:	
PRÉNOM:	
Fonction :	
e-mail :	
NOM:	
PRÉNOM :	
Fonction:	
e-mail :	
NOM:	
PRÉNOM:	
Fonction:	
e-mail :	
Si une adaptation particulière de la formation est nécessaire, liée notamment nous en faire part. Avant de vous inscrire, assurez-vous d'avoir pris connaissance des prérec en adéquation avec les attentes. N'hésitez pas à nous faire part de vos	quis de la formation et valider que les objectif
Attentes et objectifs individuels :	

IMPORTANT : Nos formations sont éligibles à la prise en charge par un OPCO. Cependant la facture sera établie et due par la société participante, en amont de la réalisation de la formation.

Signature:

BULLETIN D'INSCRIPTION À RENVOYER À
CONTACT@PHARMANAGER-DEVELOPMENT.COM

Date:

NOM ET ADRESSE DE LA SOCIÉTÉ À FACTURER :



